



Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) im Außendienst - Südost-Bayern

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/einen Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) im Außendienst - Südost-Bayern in Full-time employee!

Über die MEA Gruppe

Die Geschäftseinheit MEA Building Systems ist der Spezialist für Komplettlösungen rund um das Fenster im Untergeschoss. Unser Produktportfolio umfasst Lichtschächte aus GFK und Beton sowie Fenster in unterschiedlichen Bauausführungen – vom einfachen Stahlkellerfenster bis hin zur druckwasserdichten Lösung in Wohnraumqualität. Mit zertifizierten Systemlösungen vereinfachen wir die wasserdichte und wärmebrückenfreie Montage und beschleunigen damit zugleich den Entstehungsprozess. Kellerlüfter, Rohrdurchführungen und Entwässerungssysteme runden unser Produktportfolio ab.

Werden Sie Teil unserer internationalen MEA Erfolgsgemeinschaft und gestalten Sie die Zukunft der Baubranche mit – ganz nach unserem Unternehmensmotto: **Building Success.**

Diese Aufgabenschwerpunkte erwarten Sie bei uns

- Mit Ihrer Erfahrung im Hoch- und Tiefbau machen Sie sich in Ihrem Verkaufsgebiet erfolgreich daran, Kunden und solche, die es noch werden wollen, von unseren Produkten zu überzeugen
- Konkret beraten Sie bestehende Kunden intensiv, sind über deren Bedarf im Bilde und akquirieren parallel neue Kunden
- Hierbei betreuen Sie Baustoffhändler, Bauunternehmen, Architekten, Fachplaner und Kommunen im Gebiet Südost-Bayern, ausgehend von der Stadt München (inkl.) östlich bis Passau und südlich bis Garmisch-Partenkirchen
- Um über neue Trends, Entwicklungen und Chancen auf dem Laufenden zu sein, beobachten Sie kontinuierlich den Markt
- Eine kontinuierliche Pflege und Aktualisierung der relevanten Marktinformationen aus Kundengesprächen ist für Sie selbstverständlich
- Kurzum, Sie sind in Ihrem Gebiet inkl. der Budget- und Reiseplanung vollumfänglich für ein gesundes Wachstum unseres Produkt- und Lösungssortiments verantwortlich

Dieses Profil bringen Sie mit

- Mit einer abgeschlossenen kaufmännischen und / oder technischen Ausbildung haben Sie eine gute Basis für diese Position
- Sie fühlen sich im Außendienst zuhause, idealerweise innerhalb der Baubranche
- Sie verfügen über nachweisbare Verkaufserfolge und bringen umfassende Erfahrung als etablierter Vertriebsprofi mit
- Reisetätigkeiten sind für Sie selbstverständlich
- Ihre digitalen Skills und MS-Office-Kenntnisse sind gut ausgeprägt
- Wir lernen Sie als eine aufgeschlossene, kompetente und verbindliche Persönlichkeit kennen, die ein hohes Maß an Zielstrebigkeit und Eigeninitiative besitzt und Kunden jeden Tag auf ein Neues begeistern kann

Benefits



Flexible Arbeitszeitmodelle



Mobiles Arbeiten



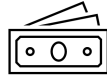
Kostenlose Kaffeespezialitäten



Mitarbeiterparkplätze



30 Tage Urlaub



Urlaubs- und Weihnachtsgeld



Mitarbeitererevents



Innenstadtlage



Betriebliche Altersvorsorge



Fahrrad-Leasing



Steuerfreie Gutscheinkarte



Weiterbildungsmöglichkeiten

Lust, mit uns Ihre Zukunft zu gestalten?

Jetzt Bewerben

Wir freuen uns auf Sie!

Kontakt

Mr Markus Mayer

Tel.: [01728593721](tel:01728593721)

E-Mail: recruiting@mea-group.com

MEA Bautechnik GmbH, Geschäftsbereich MEA Bausysteme

Sudetenstr. 1

86551 Aichach

www.mea-group.com